

Un diplôme de niveau IV

Cycle de 3 ans

22 semaines obligatoires de périodes de formation en milieu professionnel



### Les conditions d'accès :

- Être issu d'une classe de 3<sup>ème</sup> pour entrer en 2<sup>nd</sup>e BAC PRO
- CAP ou BEP pour entrer en 1<sup>ère</sup> BAC PRO
- Pour tous les cas particuliers, y compris Formation Continue des adultes, s'adresser au lycée.

### Qualités nécessaires :

Être motivé, soigné et organisé

Avoir le sens du contact

Aimer le travail en équipe



46 rue de la Deniserie

41200 ROMORANTIN-LANTHENAY

 02 54 95 62 50

 [contact@denis-papin.fr](mailto:contact@denis-papin.fr)

<http://www.denis-papin.fr>

Le titulaire du Bac Pro Commerce est un employé commercial, sous l'autorité d'un responsable, qui intervient dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, afin de répondre aux diverses demandes de la clientèle.

### Activités :

Au sein de l'équipe commerciale de l'unité, son activité consiste à :

- Participer à l'approvisionnement, à la gestion et à la présentation des produits
- Accueillir, diriger, conseiller et fidéliser les clients
- Finaliser une vente
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction

### Débouchés et Métiers préparés :

- Commerçant en alimentation
- Vendeur - Télévendeur
- Attaché commercial
- Employé de commerce
- Vendeur spécialisé
- Conseiller de vente
- Evoluer vers adjoint au responsable de petites unités commerciales

### Poursuites d'études :

Les élèves les plus motivés peuvent envisager une poursuite d'études tel que :

- Intégrer une mention complémentaire
  - Vendeur spécialisé en alimentaire
  - Assistance, conseil, vente à distance
- Intégrer un BTS
  - Management des unités commerciales
  - Négociation et relation client

Les élèves titulaires d'un BAC PRO avec mention BIEN Et TRÈS BIEN sont désormais admis de droit en BTS.